



OUEST

## PAIMPOL L'éditeur FastViewer s'installe en Bretagne

Un Paimpolais est chargé de bâtir son réseau de distribution pour la France et la Belgique.

**> Guillaume Got n'a pas hésité une seconde quand on lui a proposé de devenir l'importateur exclusif pour la France et la Belgique de FastViewer.** D'abord, pour la qualité de cet outil collaboratif autrichien classé premier lors d'un benchmark qui l'opposait à des produits comme Webex ou NetViewer. Une estime apparemment réciproque: «*Alors que je travaillais comme commercial en Europe centrale, j'ai eu l'occasion de côtoyer des responsables de FastViewer, filiale de Priso.net, un éditeur autrichien spécialisé dans la banque et la finance. Ils ont tout de suite pensé à moi pour m'occuper des marchés français et belge*», explique Guillaume Got. Il a ensuite l'opportunité de s'installer à Paimpol, où il a des attaches familiales, et qui présente à ses yeux de bonnes opportunités. «*On n'est pas loin du technopôle de Lannion, qui est le centre nerveux des télécoms. C'est excellent pour promouvoir un outil Internet. De plus, la qualité de vie y est meilleure qu'en région parisienne ou que dans les grandes métropoles.*»



**Guillaume Got, l'importateur exclusif de FastViewer: «Cet outil collaboratif a été développé par Priso.net pour ses propres besoins avant d'être commercialisé par sa filiale FastViewer.»**

Le mode de distribution de FastViewer n'est pas des plus courants. «*Plutôt que de penser "poste de travail", nous vendons des licences illimitées dans le temps et qui ne sont pas affectées à des postes de travail précis. Ainsi, une entreprise de maintenance employant huit techniciens pourra se contenter de quatre ou cinq FastViewer fonctionnant simultanément, et ce, sur n'importe quel ordinateur. Il y a en effet peu de chances pour*

*que tout le personnel soit devant son écran en même temps. Au besoin, on accordera des licences supplémentaires pour quelques heures, quelques jours ou quelques mois*», détaille Guillaume Got. Autre particularité du produit, il n'est pas nécessaire de l'installer, le pilotage se faisant depuis un serveur central, ce qui facilite le passage d'une machine à l'autre. Les prix vont de 299 €, pour une licence avec affichage simple (sans partage de documents), à 70 300 €, pour 50 licences simultanées (avec prise de contrôle et partage de documents). Les contrats de maintenance du produit assurent des revenus récurrents (15% du montant de la licence).

Il reste à Guillaume Got à bâtir son réseau de partenaires. «*Nous allons adopter un mode de distribution à la fois direct et indirect. Nous sommes à la recherche de revendeurs informatiques, de SSII, de spécialistes de la télé-maintenance ou de la VoIP pour proposer notre outil collaboratif*», conclut l'importateur. Avec bien entendu priorité à l'Ouest.

DIRK BASYN

### NANTES

#### D-Link présente ses solutions

D-Link, fournisseur de solutions réseaux pour le grand public et les entreprises, organise l'édition 2007 de ses journées portes ouvertes baptisées Day Link's. Dédiées à la maîtrise des solutions réseaux, ces journées s'articuleront autour de trois grands thèmes: la sécurité, la commutation et le sans-fil. Le rendez-vous nantais des Day Link's aura lieu le 24 avril prochain.

### RENNES

#### Baptême du feu réussi pour Iroise Paie

Développé par la société rennaise 215 Ingénierie, le nouveau logiciel Iroise Paie a réussi à traiter en deux mois ses trois mille premiers dossiers DADS-U (déclaration automatisée des données sociales) destinés aux partenaires TDS (transfert données sociales) tels que l'URSSAF ou les ASSEDIC. La grande innovation du logiciel est sa base de connaissance intégrée, qui comprend notamment des centaines de valeurs légales, de rubriques, des règles sociales «prêtes à l'emploi» ainsi que les données particulières de l'entreprise et celles de ses salariés pour le calcul dynamique des bulletins de paie.

## LANNION Huawei s'apprête à créer un centre de R&D

**Tandis qu'Alcatel-Lucent quitte Lannion, l'équipementier chinois Huawei s'y installe.** Ce fournisseur de Comptel, de France Télécom, de Free, de Neuf Cegetel ou encore de SFR a décidé d'y ouvrir un centre de R&D dédié à l'amélioration des solutions fixes haut débit. «*Il sera réservé au marché français mais s'intégrera dans le réseau de centres européens, comme celui de Düsseldorf en Allemagne. Il s'agit de comprendre les besoins spécifiques de l'Hexagone et de prévoir les adaptations nécessaires*, averti Gaston Khoury, vice-président Division

Wireless. Et de poursuivre: «*Il n'est pas dit qu'un jour on ne s'occupera pas du marché chinois.*» Une vingtaine de personnes devraient rapidement travailler à Lannion. Si des recrutements locaux sont prévus, du personnel parisien et chinois devrait également rejoindre le technopôle Anticipa. Le centre breton sera d'ailleurs placé sous l'autorité d'une direction bicéphale franco-chinoise. «*L'un sera chargé des relations avec les équipes installées en Chine, l'autre s'occupera des contacts locaux*», précise Gaston Khoury. Le centre de Lannion



**Gaston Khoury, vice-président Division Wireless de Huawei.**

devrait être opérationnel d'ici au mois de mai prochain. Huawei, dont le siège européen est à Düsseldorf, emploie aujourd'hui 150 personnes en France. Cet effectif devrait tripler dans les prochaines années. Une forte progression dont pourrait également profiter Lannion. **D.B.**